



INTERNATIONAL SUPPLIER CENTER ISC

EXKLUSIVER MARKTPLATZ FÜR DIE ZULIEFERINDUSTRIE

Die ILA Berlin ist die Innovationsmesse der gesamten Luft- und Raumfahrtbranche – vom globalen Industriekonzern bis zum hochspezialisierten Mittelständler. Seien Sie dabei und nutzen Sie die ILA Berlin, um das Geschäft von morgen anzubahnen, Partner für neue Projekte zu gewinnen und Kontakte zu Wirtschaft und Politik zu knüpfen.

Die ILA Berlin bietet Zulieferbetrieben mit dem International Supplier Center ISC den perfekten Rahmen. Mehr als 300 Unternehmen aus der ganzen Welt präsentieren in einer eigenen Halle ihre Innovationen. Potenzielle Kunden und Partner haben mit dem ISC einen zentralen Anlaufpunkt, um mit Zulieferunternehmen ins Gespräch zu kommen.

Profitieren Sie als Aussteller dabei auch von der Anziehungskraft der ILA Berlin mit mehr als 65.000 Fachbesuchern aus aller Welt.

KONTAKT FÜR ANGEBOTE UND SERVICES MESSE BERLIN

Sebastian Bürger

s.buerger@messe-berlin.de

Tel. +49 (0)30 3038-2116

Fax +49 (0)30 3038-2053

ISC PROJEKTKOORDINATOR

Adrian Ahlers

ahlers@bdli.de

Tel. +49 (0)152 09 34 44 21

PARTNER



DATEN UND FAKTEN 2018

- 300 Aussteller aus 22 Ländern auf über 3.000 m² Ausstellungsfläche
- 41 % Anteil internationaler Aussteller
- Kompakte 3-Tage-Laufzeit
- Klimatisierte Messehalle

ANGEBOT ISC 2020

- Exklusive Teilnahme am B2B Matchmaking
- Attraktive Komplettpakete inklusive Standfläche, Messestand und Services
- Kostenlose Teilnahme von Mitausstellern
- Gemeinschaftsstände zu attraktiven Konditionen

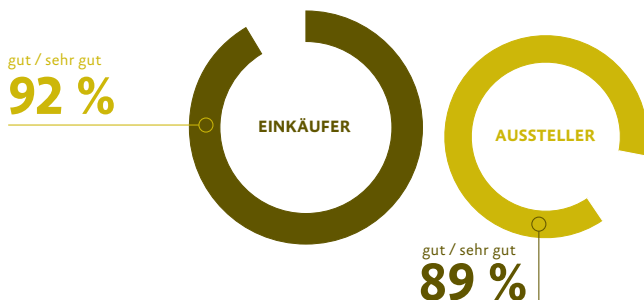
B2B MATCHMAKING

- Zugang zur exklusiven Matchmaking Plattform für ISC-Aussteller
- Zugang zu ausgewählten hochrangigen Einkäufern aus 50 international renommierten Unternehmen
- Vorterminierte B2B-Gespräche
- Begleitprogramm mit Vorträgen und Abendveranstaltung

B2B MATCHMAKING

An drei Tagen dreht sich zudem alles ums Geschäft. Als exklusiver Service nur für ISC-Aussteller findet an allen drei Tagen das sehr erfolgreiche B2B Matchmaking im ISC statt. Schon im Vorfeld der Messe können ISC-Aussteller auf der ISC Business-Plattform Termine für B2B Meetings mit den Einkaufs- und Entwicklungsverantwortlichen der führenden OEM-Hersteller und 1st Tier Supplier vereinbaren. Experten des ISC stellen sicher, dass jeder Zulieferer die für ihn passenden Kontakte findet und trifft.

FEEDBACK B2B MATCHMAKING



TEILNEHMER B2B MATCHMAKING 2018 (AUSZUG)

- Airbus Group
- Boeing
- Bombardier
- Comac
- Diehl
- FACC
- Honeywell Aerospace
- Liebherr
- Lockheed Martin
- Lufthansa Technik
- MBDA
- MTU
- Premium AEROTEC
- Recaro
- Rolls Royce
- Rockwell Collins
- Sukhoi
- UTC

